

## Załącznik nr 2

# Harmonogram spotkań

1. Listopad 2022: 9, 16, 23, 30
2. Grudzień 2022: 7, 14, 21
3. Styczeń 2023: 4, 11 (przerwa na ferie zimowe)
4. Luty 2023: 1, 15, 22
5. Marzec 2023: 1, 15, 29
6. Kwiecień 2023: 12 i 26
7. Maj 2023: 3, 10, 17, 24, 31
8. Czerwiec 2023: Gala Młodych Przedsiębiorców – WRĘCZENIE NAGRÓD I PREZENTACJA PROJEKTÓW

## Tematyka zajęć

### 9.11.22

O czym: **Plan działania i wytrwałość – jak zaplanować i wytrwać przez te 6 miesięcy żeby osiągnąć założone cele.**

- Człowiek w centrum
- Odwaga tworzenia niezwykłych okazji
- Test na przedsiębiorcę

### 16.11.22

O czym:

**Działalność nierejestrowana – jakie warunki należy spełnić i co zrobić żeby stworzyć działalność rejestrowaną.**

- misja i wizja
- Lovebrand

### 23.11.22

O czym: **Filozofia Twojego biznesu**

- Futurologia biznesu
- Gdzie jest mój klient

### 30.11.22

O czym: **Filozofia Twojego biznesu cz. II**

- Marketing

### 7.12.22

O czym: **Filozofia Twojego biznesu cz. III**

- Przedsiębiorczość i kreatywne narzędzia w przedsiębiorstwie
- Zarządzanie finansami

#### 14.12.22

O czym: **Rezyliencja**

- umiejętne zarządzanie stresem
- pokonywanie negatywnego nastawienia
- regulacja pobudzenia

#### 21.12.22

O czym: **Pewność siebie**

- Skąd Płynie siła pewności siebie
- Wiara w samego siebie
- Zdrowa pewność siebie – 7 fundamentów

#### 4.01.23

O czym: **Pewność siebie**

- Trening czyni mistrza – Koncentracja
- Kwestionuj poddawaj w wątpliwość

#### 11.01.23

O czym: **Mistrz Sprzedaży**

- Życiowe wartości
- 10 powodów dlaczego ludzie nie sprzedają
- Model – POKAZ

#### 1.02.23

O czym: **Mistrz Sprzedaży**

- Zarządzanie stresem
- Prezentacja językiem korzyści

#### 15.02.23

O czym: **Mistrz Sprzedaży**

- Metoda 2W tylko wyzwanie i wygrana
- Strategia musi być Twoja
- Budżet

#### 22.02.23

O czym: **Prawo do porażki**

- Zalety dawania sobie prawa do porażki
- W poszukiwaniu wiedzy i doświadczenia

#### 1.03.23

O czym: **Nawyki zwycięzania**

- Emocje i Kreatywność
- Nikt nie urodził się zawodowcem
- Talent + Ciężka Praca = Profesjonalista
- TALENT + CIĘŻKA PRACA = PROFESJONALISTA

#### 15.03.23

O czym: **Nawyki zwycięzania**

- Jak zostać zwycięzcą
- Zanim wygrasz na zewnątrz

**29.03.23**

O czym: **Zarządzanie zespołem**

- dobieraj właściwych ludzi
- porządek i plan działania

**12.04.23**

O czym: **Coaching Biznesowy**

**26.04.23**

O czym: **Sztuka wystąpień i prezentacji**

- Oswajanie tremy

**4.05.23 Czwartek**

O czym: **Sztuka wystąpień i prezentacji**

- Konstrukcja

**10.05.23**

O czym: **Sztuka wystąpień i prezentacji**

- Nie „co” tylko „Jak”

**17.05.23**

O czym: **Sztuka wystąpień i prezentacji**

- Elementy dobrego wystąpienia

**24.05.23**

O czym: **Sztuka wystąpień i prezentacji**

- Do kogo właściwie mówisz
- Jak wykorzystać swój potencjał

**31.05.23**

O czym: **Sztuka wystąpień i prezentacji**

- Wyzwanie w MPK ( niespodzianka)

**Czerwiec**

Gala i wręczenie nagród

**Tematyka szkoleń:**

Cykl szkoleń składa się z następujących tematów:

- Plan działania i wytrwałość
- Działalność nierejestrowana
- Rezyliencja
- Emocje
- Kreatywność
- Przedsiębiorczość
- Pewność siebie
- Koncentracja

- Prawo do porażki
- Nawyk zwyciężania
- Życiowe wartości
- Zarządzanie finansami
- Zarządzanie stresem
- Zarządzanie zespołem
- Sztuka wystąpień i prezentacji
- Kreatywne narzędzia w przedsiębiorstwie